

Position de BUSINESSMED sur la Politique Européenne de Voisinage (PEV)

- **Aux yeux des partenaires, quelles sont les priorités de leurs relations avec l'UE? Quels secteurs ou domaines d'action les partenaires souhaiteraient-ils développer? Quels domaines les partenaires trouvent-ils moins intéressants?**

Les priorités diffèrent d'un pays à un autre et d'une région à une autre, tout dépend des spécificités locales (ou régionales) et de la situation géopolitique du pays (ou de la région) en question. Ainsi, on ne peut pas appliquer les mêmes programmes sur tout les pays.

Par exemple, les pays Européens n'ont pas besoin de programme de soutien en vue de faciliter la transition démocratique, chose qui est nécessaire pour certains pays du sud de la méditerranée (ex : Tunis - Lybie...).

Pour les pays du sud de la Méditerranée, nous jugeons comme domaines d'action prioritaires à développer avec l'UE :

- La démocratie et la stabilité socio-économique dans la région
- La gestion des frontières (immigration clandestine, mobilité et visas, etc.)
- Le transfert du savoir, du savoir faire et de l'innovation, nécessaires pour équiper les voisins d'outils fiables et mis à jours.

Les secteurs clés à développer sont : la Technologie, l'Environnement, la Culture, le Développement de PME, et le Tourisme.

- **Comment l'UE pourrait-elle mieux soutenir une orientation vers un nombre limité de secteurs clés, pour les partenaires qui le préfèrent ?**

Afin de délimiter les secteurs clés, il serait intéressant de diffuser une consultation par pays ou par région (compte tenu du niveau de convergence intra-régionale), et d'œuvrer une

	President		Secretary General
P.O.Box	90201 Jdeidet El Metn - Lebanon	Address	Rue Lac Maalren App1 Imm Yasmina 1053, Les Berges du Lac Tunis-Tunisie
Phone	+961 1 881212	Phone	+216.71.960.709
Fax	+961 1 881313	Fax	+216.71.965.589
e-mail	President@businessmed-umce.org	e-mail	J.boutiba@businessmed-umce.org

BUSINESSMED



Union of Mediterranean Confederations of Enterprises
Union Méditerranéenne des Confédérations d'Entreprises

classification par ordre de priorité et en fonction du potentiel du développement des secteurs concernés.

De même, il serait préférable de faire une répartition par secteur et par région pour faciliter la mise en place et le développement de secteurs de coopération et de programmes personnalisés.

○ **Qu'est ce que les partenaires cherchent dans la PEV ? Comment peut-elle s'adapter au mieux à leurs intérêts et aspirations ?**

A travers la PEV, les partenaires sud-Méditerranéens cherchent principalement :

- Des instruments et des politiques personnalisés (adaptés à leurs priorités locales et régionales, non seulement au niveau de la dénomination mais aussi au niveau des finalités, des débouchés, de la communication, etc.), afin de réaliser un espace de prospérité commun.
 - Un accompagnement des pays en transition démocratique (le fait de bénéficier de l'expertise de l'UE en matière d'organisation des élections, de lutte contre la corruption, de garantie des libertés, aide à récupérer les avoirs gelés, etc.)
 - Une stratégie de développement et coopération bilatérale et non une politique de régimes autoritaires.
 - Un partenariat plus étroit et spécifique entre Sud de la méditerranée et Nord de l'Europe, en l'occurrence les pays scandinaves, et ce pour garantir la durabilité des stratégies et des modèles politiques, économiques et sociaux qu'ils amènent face à des modèles jugés perdus au Sud de l'Europe, et sans plus valeur majeure pour le Sud de la Méditerranée.
- **Comment l'UE devrait-elle progresser sur la voie de l'objectif à long terme fixé lors du sommet du partenariat oriental à Vilnius en 2013, à savoir mettre en place, dans toute l'Europe et au-delà, un espace commun élargi de prospérité économique reposant sur les règles de l'OMC et des choix souverains?**
- Renforcer les relations avec les partenaires de l'Europe Centrale et Orientale ;
 - Faciliter la mobilité des gens ;
 - L'application des régimes d'exemption de visa
 - Réaliser une zone de libre échange Européenne approfondie et complète

President
P.O.Box 90201 Jdeidet El Metn - Lebanon
Phone +961 1 881212
Fax +961 1 881313
e-mail President@businessmed-umce.org

Secretary General
Address Rue Lac Maalren App1 Imm Yasmina 1053,
Les Berges du Lac Tunis-Tunisie
Phone +216.71.960.709
Fax +216.71.965.589
e-mail J.boutiba@businessmed-umce.org

- **Est-il possible, dans le cadre de la PEV, de prévoir une sorte de géométrie variable, avec des types de relations différents pour les partenaires qui choisissent des niveaux de coopération différents?**

Oui, les relations avec les différents partenaires devraient être personnalisées en fonction de ses attentes en termes de niveau de coopération. Il faudrait définir conjointement un plan d'action relatif aux besoins et aux demandes concrètes de chaque pays membre.

- **Êtes-vous d'accord avec les domaines prioritaires proposés? Si tel n'est pas le cas, par quelles priorités les remplaceriez-vous ou les compléteriez-vous?**

Les domaines prioritaires peuvent changer d'un pays à un autre et d'une période à une autre, cependant les domaines qui touchent à la prospérité de l'espace de voisinage commun sont les suivantes :

- **Volet économique :** Investissement, Internationalisation des Petites Et Moyennes Entreprises, Commerce, Compétitivité, Agriculture ; Transport et Infrastructure ; Recherche et Innovation, Energie, Partenariat Public Privé (PPP), Transfert de la Technologie
 - **Volet Social :** Emploi, Éducation, Jeunesse, Culture, Santé, Mobilité des gens et l'application des régimes d'exemption de visa, démocratie, droits de l'homme, Indépendance Judiciaire, Lutte Contre La Corruption, Liberté d'expression, Sécurité
 - **Volet Environnement** et Changement Climatique
- **La PEV est-elle actuellement dotée d'outils adéquats pour agir sur les priorités sur lesquelles vous estimez qu'elle devrait mettre l'accent? Quelle pourrait être la contribution des dialogues sectoriels à cet égard?**

Le dialogue sectoriel est bon un moyen pour définir le niveau d'efficacité des outils de soutien de l'Union Européenne. Il est indispensable de faire le suivi auprès des partenaires pour évaluer l'impact de ses programmes.

	President		Secretary General
P.O.Box	90201 Jdeidet El Metr - Lebanon	Address	Rue Lac Maalren App1 Imm Yasmina 1053, Les Berges du Lac Tunis-Tunisie
Phone	+961 1 881212	Phone	+216.71.960.709
Fax	+961 1 881313	Fax	+216.71.965.589
e-mail	President@businessmed-umce.org	e-mail	J.boutiba@businessmed-umce.org

BUSINESSMED



Union of Mediterranean Confederations of Enterprises
Union Méditerranéenne des Confédérations d'Entreprises

- **Si tel n'est pas le cas, quels nouveaux outils pourraient être utiles pour approfondir la coopération dans ces secteurs?**

Il faudrait développer de nouveaux outils personnalisés dans chaque secteur et pour chaque partenaire. D'où la nécessité de lancer un appel à participation lors duquel chaque pays partenaire soumettrons un plan d'action soulignant ses attentes vis-à-vis à la politique du voisinage. Ensuite, les outils adéquats seront élaborés en fonction de ces plans d'action spécifiques à chaque pays.

- **Comment rationaliser les plans d'action afin de mieux les adapter aux besoins et aux priorités propres à chaque pays?**

Chaque pays doit soumettre un plan d'action soulignant ses attentes vis-à-vis de la PEV et la liste de secteur sur lesquels il souhaite coopérer avec l'UE.

- **Des rapports annuels sont-ils nécessaires pour les pays qui choisissent de ne pas s'orienter vers une intégration politique et économique plus poussée?**

Il est strictement nécessaire d'élaborer des rapports annuels pour faire le suivi de l'orientation et de l'évolution de tous les partenaires.

- **Comment l'UE devrait-elle structurer ses relations avec les pays qui ne disposent pas de plans d'action à l'heure actuelle?**

Il faudrait préciser que les plans d'action sont nécessaires pour l'élaboration et le développement des programmes de soutien. Il est impossible de répondre aux besoins des pays qui n'ont pas finalisé leurs plans d'action.

- **Comment l'UE pourrait-elle s'investir plus efficacement et réagir avec davantage de souplesse à l'évolution de la situation dans les pays partenaires touchés par des situations de conflit?**

Il faut mettre en place des programmes adaptés aux besoins des pays de conflit : transition démocratique, sécurité, élections transparentes, système judiciaire indépendant....

President
P.O.Box 90201 Jdeidet El Metn - Lebanon
Phone +961 1 881212
Fax +961 1 881313
e-mail President@businessmed-umce.org

Secretary General
Address Rue Lac Maalren App1 Imm Yasmina 1053,
Les Berges du Lac Tunis-Tunisie
Phone +216.71.960.709
Fax +216.71.965.589
e-mail J.boutiba@businessmed-umce.org

BUSINESSMED



Union of Mediterranean Confederations of Enterprises
Union Méditerranéenne des Confédérations d'Entreprises

- **Quels outils permettraient à l'UE de réagir plus efficacement à l'évolution rapide de la situation dans son voisinage?**

Il faut mettre en place un système de suivi régulier (enquête, sondage, rapports, atelier d'évaluation..) pour suivre l'évolution de ses partenaires.

- **Le choix des secteurs et les mécanismes de mise en œuvre de l'aide financière de l'UE sont-ils appropriés? Comment en renforcer les effets et la visibilité?**

Le choix des secteurs peut être approprié pour certains pays du voisinage et inapproprié pour d'autres. Quant à la visibilité de ses mécanismes, il faudrait améliorer la communication de la PEV et le transfert de l'information pour toucher la population cible.

Malheureusement, les organisations/entreprises et autres structures concernées ne soumettent pas dans plusieurs programmes parce qu'ils n'ont pas accès à l'information.

Il faudrait donc simplifier et faciliter l'accès à l'information et développer des supports de communication plus efficaces afin de cibler les bénéficiaires des programmes désignés par l'UE.

President

P.O.Box 90201 Jdeidet El Metn - Lebanon
Phone +961 1 881212
Fax +961 1 881313
e-mail President@businessmed-umce.org

Secretary General

Address Rue Lac Maalren App1 Imm Yasmina 1053,
Les Berges du Lac Tunis-Tunisie
Phone +216.71.960.709
Fax +216.71.965.589
e-mail J.boutiba@businessmed-umce.org